

Τετάρτη, 30 Μαΐου 2018

Θέμα: Θέση Εργασία - Σύμβουλος Πωλήσεων Αθήνα

Η Α.Μακρής α.ε. δραστηριοποιείται στον χώρο του αυτοκινήτου από το 1987. Σήμερα είναι επίσημος αντιπρόσωπος, διανομέας και επισκευαστής για τις εταιρείες Seat, Citroen, Skoda και Racechip με 5 σημεία πώλησης, συμπεριλαμβανομένου του Κέντρου Μεταχειρισμένων και 2 σημεία service στην Αττική. Η Α.Μακρής ειδικεύεται στο να παρέχει εξαιρετικό επίπεδο εξυπηρέτησης και οι συνεργάτες μας είναι ο τρόπος που το επικοινωνούμε. Καθημερινά διαχειριζόμαστε δεκάδες πελάτες, και αναζητούμε Συμβούλους Πωλήσεων που έχουν την εμπειρία και το πάθος να επικοινωνήσουν στον απόλυτο βαθμό παρέχοντας στους πελάτες μας υπηρεσίες μοναδικής ποιότητας!

Επιθυμούμε να συνεργαστούμε με φιλόδοξους Συμβούλους Πωλήσεων, οι οποίοι θα διαχειρίζονται όλες τις αιτήσεις ενδιαφέροντος από δυνητικούς πελάτες, προερχόμενες από φυσικές διελεύσεις ή online αιτήματα, με σκοπό την πώληση με οικονομικό αποτέλεσμα για την εταιρεία. Στην Α.Μακρής όλοι οι συνεργάτες αγαπάμε τα αυτοκίνητα και ξέρουμε τα πάντα για αυτά! Δουλεύοντας σε ένα εξαιρετικό και γρήγορα αναπτυσσόμενο περιβάλλον με σαφή καθημερινή στοχοθεσία και πλάνο, οι Σύμβουλοι Πωλήσεων εκπροσωπούν πλήρως την εταιρία σε κάθε τους επαφή.

Απευθυνόμενος στον Διευθυντή Πωλήσεων οι κύριες αρμοδιότητες περιλαμβάνουν:

- Διαχείριση διελεύσεων και επίτευξη πωλήσεων λιανικής & χονδρικής
- Ακριβής και λεπτομερή γνώση της γκάμας/τιμών των προϊόντων, του ανταγωνισμού και των παροχών προσφερόμενων από την εταιρεία.
- Διεκπεραίωση των βημάτων της πώλησης (χρηματοοικονομικά, διαχειριστικά) μέχρι και την παράδοση και το επερχόμενο follow up.
- Καθημερινή καταγραφή γεγονότων και προόδους πωλήσεων στα σχετικά ηλεκτρονικά συστήματα
- Ανάπτυξη δικτύου χονδρικής
- Παρακολούθηση σεμιναρίων

Απαιτούμενα:

- Αποδεδειγμένα πετυχημένη προϋπηρεσία σε αντίστοιχη θέση τηλεφωνικών και φυσικών πωλήσεων εκπληρώνοντας στόχους όγκου πωλήσεων και κερδοφορίας
- Εξαιρετικά επικοινωνιακά χαρακτηριστικά και άνεση στην διαπραγμάτευση
- Πάθος και γνώση για το αυτοκίνητο εκτιμάται θετικά
- Όρεξη για δουλειά και ανέλιξη μέσω επίτευξης στόχων
- Επαγγελματική συνέπεια και άψογη οργανωτική ικανότητα
- Πολύ καλή γνώση Microsoft Outlook, Excel και Word, άνεση στη χρήση των internet browsers, mobile τεχνολογιών και της αγγλικής γλώσσας

Παρέχεται

Στην Α.Μακρής προσφέρουμε ένα πολύ δυναμικό αλλά και απόλυτα επαγγελματικό περιβάλλον, με πλήρη εκπαίδευση, πολύ ανταγωνιστικό μισθό αλλά και εξαιρετικό bonus επίτευξης στόχων. Πάνω από όλα θα έχεις την ευκαιρία να γίνεις μέλος της κορυφαίας ομάδας αυτή τη στιγμή στο χώρο, οδηγώντας τον τρόπο με τον οποίο λειτουργεί η αγορά του αυτοκινήτου.

Θα χαρούμε να επικοινωνήσετε μαζί μας!

Στείλτε μας το βιογραφικό σας με email στο constantinamakri@a-makris.gr.