

Η  **[qmetric | HR Solutions](http://www.qmetric.gr),** επιθυμεί να στελεχώσει, για λογαριασμό πελάτη της, μεγάλης βιομηχανίας, τη θέση του/της

**Account Manager (International B2B Sales)**

**(Κωδικός Θέσης: AM5)**

**Η θέση**

Ο/η υποψήφιος/α που θα επιλεγεί, θα έχει ως σκοπό την εφαρμογή της στρατηγικής πωλήσεων στην περιοχή ευθύνης του/της, διενεργώντας επαφές με υπάρχοντες αλλά και δυνητικούς πελάτες. Θα ενταχθεί στη Διεύθυνση Πωλήσεων και θα αναφέρεται στο Διευθυντή Πωλήσεων. Πιο συγκεκριμένα, τα καθήκοντα του/της θα περιλαμβάνουν:

* Διαχείριση υπάρχοντος πελατολογίου
* Ανάπτυξη νέου πελατολογίου
* Συμμετοχή στην ανάπτυξη νέων προϊόντων σε συνεργασία με τους πελάτες
* Ανάλυση αγοράς και παρακολούθηση του ανταγωνισμού
* Σχεδιασμός προσέγγισης νέων αγορών
* Διερεύνηση αναγκών πελατών και παροχή κατάλληλων λύσεων για την κάλυψή τους
* Σύνταξη ημερήσιων, εβδομαδιαίων και μηνιαίων αναφορών
* Σύνταξη του ετήσιου προϋπολογισμού των Πωλήσεων Εξωτερικού στην περιοχή ευθύνης του/της
* Διαχείριση εισπράξεων.

**Το προφίλ σας**

Προκειμένου να είστε σε θέση να ανταποκριθείτε στα απαιτητικά καθήκοντα της θέσης του Συμβούλου Πωλήσεων, θα πρέπει να διαθέτετε τα ακόλουθα:

* Πτυχίο Τριτοβάθμιας εκπαίδευσης (ΑΕΙ-ΑΤΕΙ) Διοίκησης Επιχειρήσεων ή Χημικών Μηχανικών
* Μεταπτυχιακό τίτλο (επιθυμητός)
* Εμπειρία σε διεθνείς πωλήσεις (αγορές εξωτερικού), ιδανικά σε Βιομηχανικό προϊόν
* Άριστη Γνώση **Αγγλικής** και **Γερμανικής** γλώσσας (γραπτή & προφορική επικοινωνία)
* Εξαιρετική ικανότητα προγραμματισμού, οργάνωσης και διαχείρισης χρόνου
* Ικανότητα επίτευξης στόχων σε συνθήκες πίεσης
* Άριστες επικοινωνιακές και διαπραγματευτικές δεξιότητες
* Πελατοκεντρική αντίληψη
* Συνεργατικό και ομαδικό πνεύμα
* Δυνατότητα συχνών ταξιδιών στο εξωτερικό
* Άριστη γνώση MS Office

**Ο πελάτης μας προσφέρει**

Εφόσον επιλεγείτε για την κάλυψη της θέσης του/της Account Manager, σας προσφέρονται τα ακόλουθα:

* Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
* Ατομικό πρόγραμμα Ασφάλισης
* Ευκαιρίες συνεχούς εκπαίδευσης και ανάπτυξης
* Άριστες προοπτικές εξέλιξης σε ένα δομημένο και ομαδικό περιβάλλον εργασίας.

**Ενδιαφέρεστε;**

Διακρίνεστε για τις ισχυρές οργανωτικές και διαπραγματευτικές σας ικανότητες; Γνωρίζετε άριστα την Αγγλική και Γερμανική γλώσσα; Επιθυμείτε να συνεχίσετε την ήδη επιτυχημένη καριέρα σας στο χώρο των διεθνών πωλήσεων και να εξελιχθείτε στο πλαίσιο μίας μεγάλης και αξιόπιστης εταιρείας;

Εάν ναι, τότε μπορείτε να υποβάλετε την αίτησή σας, πατώντας [**εδώ**](http://qmetric.workable.com/jobs/43788/candidates/new) (Κωδικός Θέσης: **ΑΜ5**).

**Η εταιρεία μας τηρεί αυστηρούς κανόνες εχεμύθειας και εμπιστευτικότητας.**